



SELECCIÓN DE NOTICIAS COMERCIO
INTERNACIONAL Y NEGOCIACIONES
COMERCIALES

NEWS REVIEW
INTERNATIONAL TRADE AND
NEGOTIATIONS

*Un insumo de la Red Latinoamericana de
Política Comercial (LATN) de
FLACSO/Argentina con el apoyo de IDRC
(International Development Research Centre).*

*A contribution of the Latin American Trade
Network (LATN) at FLACSO/Argentina, with
the support of the International Development
Research Centre (IDRC).*

1.- OPINION.-

“CAN-UE: buenos augurios” por Alan Fairlie Reinoso

2.- OMC / INTERNACIONAL.-

UE amenaza ir à OMC contra o Brasil
India, China take common stand on WTO Doha round issues
OMC ratifica fallo favorable a Argentina contra barreras de EEUU
EU Unveils New Plan To Break Down Trade Barriers
Majority of Senate warns Bush on Doha trade-off

3.- ASIA / PACIFICO.-

Japón firmará un acuerdo de libre comercio con la ASEAN en mayo
FTA: Malaysia imposes terms on data exclusivity for US pharmaceuticals
India-Canadá: Free trade pitched

4.- AMERICA CENTRAL / ANDINOS.-

República Dominicana inaugura hoy Cumbre Grupo de Río
La integración suramericana tiene nuevo nombre: Unasur
En mayo se iniciarán negociaciones entre CAN y Unión Europea
Colombia y Venezuela relanzarán su comercio
Venezuela canceló deuda con Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial

5.- CONO SUR.-

Brasil: Mantega impõe condição para entrar no Banco do Sul
Petrobras quer manter controle na Bolívia
Brasil y Paraguay comienzan a fabricar prototipos de automóviles eléctricos
Mercosur da la razón a empresa argentina
Venezuela y Chile suscribieron una declaración conjunta y cuatro acuerdos
Chile y Malasia dan el primer paso para un TLC

1.- OPINION.-

“CAN-UE: buenos augurios” por Alan Fairlie Reinoso

Gestión / Perú, 18/04/2007

Hace poco celebró su aniversario la UE y a pesar de problemas actuales (especialmente para la aprobación de su Constitución) constituye la experiencia de interacción más avanzada del mundo. Asimismo, los logros del modelo social europeo que se diferencia de otros modelos como el

norteamericano. También, hay diferencias en los TLCs que impulsan con países en desarrollo, a pesar de compartir las características típicas de un Acuerdo Norte-Sur: acceso a mercados vs. concesión en disciplinas. Esas diferencias en temas como servicios, propiedad intelectual, inversiones, sumadas a coincidencias en foros multilaterales (medio ambiente, multipolaridad, etc.) deben ser esgrimidas en la negociación buscando concesiones máximas (tomando como referencia los países mediterráneos). Del lado nuestro, la Secretaría General anunció coincidencias superiores al 70% para el punto inicial de desgravación, y avances sustantivos en temas aduaneros, servicios y los temas pendientes, que podrían implicar lanzamiento de negociaciones en mayo. Pero, persisten diferencias importantes entre Perú-Colombia vs. Ecuador-Bolivia. Este último ha planteado la necesidad de considerar las asimetrías, trato especial y diferenciado y mecanismos compensatorios, excepciones para productos sensibles, y prácticamente la no negociación de disciplinas (Inversiones, servicios, compras estado, propiedad intelectual). De otro lado están Perú-Colombia, que con las concesiones hechas a EE.UU. (si se aprueba el TLC) pone un piso en las negociaciones que seguro Europa exigirá. Estos –sobre todo Perú- están dispuestos a firmar solos si Bolivia y Ecuador no ceden posiciones. Buscan un mayor protagonismo de Chile en la CAN para afianzar su posición. Si bien los planteamientos de Bolivia son plausibles, si no flexibiliza su posición en disciplinas, no habrá negociación. Los otros planteamientos pueden ser aceptables para el resto de andinos. La cuestión clave es si Venezuela regresa a la CAN o por lo menos tiene un rol más activo desde su actual condición de asociado. Es posible retomar el “nuevo diseño estratégico” que las dos anteriores administraciones de la Secretaría General definieron. Se puede compatibilizar con varias propuestas de Ecuador, Bolivia y Venezuela (inclusive del ALBA). Todo es cuestión de voluntad política de los involucrados, y acercarse a una posición intermedia como la de Ecuador. También tranquilizaron parcialmente las declaraciones de la Ministra de Comercio de Perú, quien ha declarado que “por el momento” no está en agenda el retiro peruano de la CAN. Si bien no ha escuchado los cantos de sirena neoliberales de gremios y colegas de gabinete, el gobierno debería descartar definitivamente esa posibilidad. También debe considerarse el tema del banano que Ecuador ha llevado a la OMC contra Europa (con apoyo colombiano). Aquí no debe olvidarse el rol de las empresas norteamericanas exportadoras que operan en nuestro vecino, que han llevado antes a que EE.UU. se presente como parte interesada en el pleito. Ojalá que esto no dificulte en demasía la negociación. En suma, si bien persisten problemas importantes por resolver, hay buenos augurios para el acuerdo de Asociación con la UE. Un escenario de ampliación del ATDPEA por dos años como mínimo y no aprobación del TLC, brindaría un espacio de negociación que puede implicar un acuerdo previo con Europa para el próximo año, en bloque, y esperamos con mejores resultados que los negocios con EE.UU. Ojalá se cumplan los buenos augurios y lancemos negociaciones en mayo.

2.- OMC / INTERNACIONAL.-

UE ameaça ir à OMC contra o Brasil

O Estado de São Paulo / Brasil, 19/04/2007

A União Europeia se queixa das barreiras para seus produtos no mercado brasileiro e nos demais países emergentes e lançou uma estratégia para derrubar os obstáculos a suas exportações. 'Temos sérias preocupações em relação ao Brasil', afirmou o comissário de Comércio da UE, Peter Mandelson, que prometeu ações duras para abrir os mercados também da China, Índia e Rússia. Mandelson, que qualificou esses países de 'teimosos' em relação aos obstáculos ao comércio, alertou que a UE pode tomar medidas mais duras se o diálogo não tiver resultado, inclusive com a abertura de disputas nos tribunais da Organização Mundial do Comércio. Para o xerife do comércio europeu, as empresas da região estão tendo prejuízos bilionários com os entraves nos países emergentes. Só na China as perdas seriam de 20 bilhões. 'As empresas europeias dependem dos mercados externos para alimentar o crescimento econômico da região e criar empregos', afirmou Mandelson, defendendo que o setor produtivo possa competir de igual para igual no exterior. A luta de Bruxelas será contra barreiras não-tarifárias, como questões

técnicas e fitossanitárias, além de temas como lentidão nas aduanas, impostos considerados injustos para empresas estrangeiras e tratamento diferenciado para companhias nacionais em licitações públicas, incentivos ou proteção de propriedade intelectual. Na avaliação de Mandelson, os próprios países emergentes ganhariam com a abertura. Mas a realidade é que poucas vezes nos últimos 50 anos as empresas européias estiveram tão dependentes dos mercados emergentes para poder expandir comercialmente. Os europeus ainda alertam que, se os emergentes quiserem acesso aos mercados da UE, terão de abrir seus próprios mercados. O problema é que os emergentes alegam que Bruxelas não está oferecendo uma liberalização do setor agrícola suficiente para justificar uma abertura. Mesmo assim, os europeus não desistem. O porta-voz da Comissão Européia, Peter Power, relevou ao Estado que Bruxelas vai pedir para diplomatas europeus em Brasília para identificar as barreiras existentes no País para os produtos franceses, alemães e de outros países do bloco para que ações possam ser tomadas. 'O Brasil é um dos nossos alvos para ter maior acesso a mercados', afirmou, lembrando que a estratégia será seguida em outros países.

India, China take common stand on WTO Doha round issues

Quity Bulls / India, 16/04/2007

Taking a common stand after assessing the progress of negotiations in the Doha Round of the World Trade Organisation at this critical juncture, Shri Kamal Nath, Minister of Commerce & Industry and Mr. Bo Xilai, Chinese Commerce Minister have agreed that the major issue holding back and impeding the progress in Round is the lack of movement by the developed countries in terms of early removal of distortions caused by huge subsidies and significant market access barriers in developed countries. "Unless the outcome of the negotiations upholds the proposals of developing countries resulting in real and effective reduction of trade distorting domestic support coupled with meaningful disciplines, substantial improvement in market access by developed countries and eliminations of all form of export subsidies the aspirations of the developing countries, as built in the mandate, will not be fulfilled", they categorically said in the India-China Joint Ministerial Statement which was issued in Beijing today. Mr. Bo Xilai and Shri Kamal Nath met in Beijing on 16th April 2007 to compare notes and exchange views in order to review the progress of negotiations on the Doha Development Agenda (DDA) of the WTO and to safeguard the common interests of developing country Members in the future course of negotiations. Mr. Kamal Nath briefed Minister Bo Xilai about the discussions in the G-4/G-6 meetings in Delhi on April 12, 2007. (...) The two Ministers identified the other core development concerns of the developing countries that are vital to delivering the development imperatives in these negotiations and reiterated that special products (SPs) and the special safeguard mechanism (SSM) play a vital role in addressing the food security, rural development and livelihood concerns of developing countries and the outcome of Doha negotiations for these flexibilities can be sustainable only if it enables the developing countries to meet their development objectives. They rejected any renegotiation of the principles and elements embodied in the Doha mandate and any proposals on these crucial development instruments which could have the effect of undermining the ability of developing countries to meet their food security, livelihood security and rural development needs (...). The two Ministers agreed to remain in close touch and continue the coordination between the two countries for the future WTO negotiations in order to ensure that the development interests of developing countries are secured in accordance with the mandate of the Doha Development Round.

OMC ratifica fallo favorable a Argentina contra barreras de EEUU

InfoBae / Argentina, 17/04/2007

La OMC ha ratificado el fallo de noviembre de 2006 respecto de la controversia sobre los derechos antidumping que Estados Unidos aplica a las exportaciones argentinas de tubos sin costura para la industria petrolera (OCTG), al haberlos declarado incompatibles con la normativa comercial multilateral. El fallo faculta a la Argentina, en el caso que no se eliminen los derechos antidumping, a recurrir a la suspensión de concesiones a los Estados Unidos. La Cancillería se mostró "complacida" ante un nuevo resultado favorable a los intereses argentinos en el sector de

productos para la industria petrolera, donde nuestro país es uno de los principales proveedores. En su decisión, el Órgano de Apelación de la OMC ratificó que la determinación de los Estados Unidos de 2005 respecto de la probabilidad de dumping en las exportaciones de tubos OCTG provenientes de la Argentina es incompatible con el Acuerdo Antidumping. "Ha quedado en claro que los Estados Unidos han mantenido durante seis años una barrera indebida contra las exportaciones argentinas de tubos sin costura, a pesar de que la OMC determinó en dos ocasiones la ilegalidad de dicha medida", explicaron desde el Ministerio de Relaciones Exteriores.

En este contexto, "la Argentina confía en que los Estados Unidos pondrán fin a dicha medida, claramente violatoria de sus obligaciones comerciales multilaterales y ratifica su intención de seguir trabajando conjuntamente con el resto de los Miembros de la OMC en la consolidación de un sistema de comercio multilateral, abierto y conforme a reglas". En este sentido, señala la importancia del Sistema de Solución de Controversias de la OMC, para todos sus miembros y, en particular, para los países en desarrollo, fue la conclusión que destacaron desde Cancillería.

EU Unveils New Plan To Break Down Trade Barriers

The Wall Street Journal / USA, 18/04/2007

The European Union unveiled Wednesday a new, get-tough plan aimed at dismantling unfair trade barriers faced by European companies who want to sell their products abroad. Under the new plan, the European Commission said it will create teams of officials in foreign markets to help European companies identify trade barriers and tackle them. "We need to ensure that European companies are able to compete fairly in those markets," E.U. Trade Commissioner Peter Mandelson said. "This renewed strategy focuses on coordinating and strengthening the work of the Commission, member states and business where it really matters - on the ground in our key markets." Mandelson appeared at a press conference with the Secretary General of Europe's employer lobby Business Europe Philippe de Buck. "The new strategy must deliver results for European companies by facilitating market access in high-growth emerging countries where European companies face new and complex trade and investment barriers and distortions," de Buck said. "If European companies are excluded from emerging markets, Europe's economic future and competitiveness is compromised." The Commission has a database of many hundreds of trade barriers that the E.U. considers discriminate against European goods. They range from high taxes on Scottish and Irish whisky in Uruguay and European food products that have to go through a lengthy approval process by U.S. regulator, the Food and Drug Administration. The E.U. will focus on its most important trade partners, the U.S., Japan and the fast-developing BRIC countries - Brazil, Russia, India and China, lawyers said. "A lot of European businesses have problems selling their products abroad, mainly due to illegal trade barriers," said Robert Maclean, a trade lawyer with Crowell & Moring, a firm engaged by the European Commission to review its market access strategy. Maclean cited European food products that have to go through the Food and Drug Administration's lengthy approval process as examples of the kinds of unfair practices used by countries to protect their local producers. Some MEPS in Brussels, however, said Mandelson should also do more to assist companies in developing countries who face similar barriers when trying to do business in Europe. "Commissioner Mandelson is right to seek ways of breaking down the barriers to trade, but he should also tackle the non-tariff barriers developing countries face when trading with the E.U.," said Syed Kamall, Conservative trade spokesman in the European Parliament. "Entrepreneurs from developing countries want to sell their goods on the European market, but they say the technical restrictions are too complex for them to understand."

Majority of Senate warns Bush on Doha trade-off

Reuters / UK, 17/04/2007

More than half the U.S. Senate on Monday issued a strong warning to the Bush administration against making too many concessions on sensitive agriculture issues in the Doha round of trade talks. We cannot support a deal that directly reduces net farm income through steep cuts in farm programs in return for minimal market access gains whose effect on farm gate receipts is speculative at best," a bipartisan group of 58 senators said in a letter to President George W. Bush,

which was dated April 12 and released on Monday. Hanging in the balance as the Bush administration makes a renewed bid for a world trade deal is the promise of new export markets for U.S. farmers and likely trade-offs in reductions to fiercely guarded farm subsidies. "We urge you to direct your negotiators not to make further concessions on domestic support but instead to insist that our trading partners put forward ambitious market access proposals," the lawmakers told Bush. The letter surfaced days after Bush's lead negotiator, Trade Representative Susan Schwab, met with officials from the European Union, India, Brazil, Japan and Australia in India. That meeting produced a new end-of-2007 deadline for the round, which has been sputtering along since 2001 with the goal of boosting world economies by lowering tariffs and increasing trade flows. But there is scant evidence so far of real progress on stubborn divisions over agriculture trade. A year-end deadline means that a breakthrough would be needed within weeks, with a blueprint by around July in order to give officials time to draft an agreement (...).

3.- ASIA / PACIFICO.-

Japón firmará un acuerdo de libre comercio con la ASEAN en mayo

ADN Mundo / Argentina, 18/04/2007

El futuro Tratado de Libre Comercio será el primero que Japón firme con un bloque regional de países y liberará entre el 90 y el 92% del intercambio comercial en términos de valor, según fuentes citadas por la agencia de noticias local Kyodo. El Ministro japonés de Economía, Comercio e Industria, Akira Amari, tiene previsto reunirse con sus homólogos de los 10 países de la ASEAN el 4 de mayo en Brunei. Las negociaciones para el TLC se han celebrado durante siete rondas en las cuales ambas partes "han profundizado su entendimiento sobre las exigencias mutuas" en sectores sensibles como la agricultura para Japón y los productos industriales, como vehículos y acero, en el caso de la ASEAN, según las fuentes. Entre otros temas que se incluirán en el texto final a firmarse en agosto están la liberalización del sector de los servicios y la mejora del clima de inversiones entre los países de la Asociación y Japón.. Según cifras oficiales del Ministerio de Economía de Japón, en 2005 el comercio bilateral con la ASEAN totalizó los 16.400 millones de yenes (137.000 millones de dólares), lo que convierte al bloque regional en el tercer socio comercial nipón después de China y Estados Unidos. La población de la ASEAN, compuesta por Brunei, Camboya, Indonesia, Laos, Malasia, Myanmar, Filipinas, Singapur, Tailandia y Vietnam, alcanza los 530 millones de personas. Japón tiene acuerdos de libre comercio con Singapur, México, Malasia, Filipinas, Chile y Tailandia.

FTA: Malaysia imposes terms on data exclusivity for US pharmaceuticals

New Straits Times / Malaysia, 19/04/2007

Bernama, Petaling Jaya - Malaysia has set some conditions in agreeing to the U.S. request for data exclusivity (DE) for new pharmaceutical products in the bilateral free trade agreement (FTA) negotiations, Health Minister Datuk Seri Dr Chua Soi Lek said today. Among the conditions: DE is for a five-year period effective from the time a product obtains a DE from its country of origin, and it can only be granted by Malaysia's National Pharmaceutical Control Bureau (NPCB). "The U.S. wants DE for five years for pharmaceutical products and three years for new clinical information," he said. "The Malaysian government has adopted a stand, approved by the Cabinet last year, that for new products the DE should only be for five years and should be given at the same date as at the country of origin.

India-Canadá: Free trade pitched

The Chronicle Herald / Canadá, 19/04/2007

A free trade agreement between Canada and India would be a major boost to the Port of Halifax's strategy to become a cargo gateway to North American markets, says the chairman of the Canadian Retail Shippers Association. And supporting such an agreement that would stimulate

trade, says Brian Gerrior, should be the development of a free trade zone and sufficient transload facilities to turn around marine containers for export products. The Halifax Port Authority says India could be to Halifax what China is to Vancouver in terms of being a major trade gateway. For the past two years, the authority has been pursuing a strategy to develop more trade with India and Asia through the Suez Canal. Mr. Gerrior, with Sears Canada, one of 12 major retailers within the shippers association, said Wednesday that association members import about 1,500 containers a year through Halifax. A free trade agreement with India would quickly double that, he said. "When you look at 18 per cent duties on textiles coming out of India today, and if that could be reduced to zero, that would greatly stimulate a whole lot of trade," said Mr. Gerrior, who plans to lobby government to move on this initiative. Brooke Grantham, a spokesman for Foreign Affairs and International Trade in Ottawa, said the federal government is very interested in building its commercial relationship with India but free trade talks are something that would likely occur in the future. The only negotiations presently ongoing between the two countries deal with a foreign investment and protection agreement (...).

4.- AMERICA CENTRAL / ANDINOS.-

República Dominicana inaugura hoy Cumbre Grupo de Río

Listín / República Dominicana, 20/04/2007

El presidente Leonel Fernández dejará formalmente inaugurada hoy la XIII Reunión Ministerial del Grupo de Río y de la Unión Europea, que tiene como sede el país. El canciller Carlos Morales Troncoso fungirá como observador en la ceremonia que tendrá como invitado especial al embajador de Haití, Renald Clerismé. El tema Haití será presentado por Morales Troncoso en la primera sesión de trabajo de hoy, pauta para las 10:00 de la mañana, en el Centro de Conferencias de la Cancillería. Haití ha sido un tema de permanente preocupación para el Grupo Río, que en diversos foros ha examinado su situación política, social y económica, tratando de encontrar cooperación y soluciones conjuntas. Al mediodía el mandatario ofrecerá un almuerzo a los cancilleres en el Palacio Nacional y se realizará la foto oficial. En el encuentro 50 cancilleres tratarán sobre energía, medio ambiente, cooperación con Haití y fortalecimiento de la multilateralidad, entre otros temas. Ayer la UE otorgó una donación de 50 millones de euros a la Comunidad Andina de Naciones (CAN), mediante un acuerdo firmado en la cumbre, con el propósito de facilitar la integración regional. Ambas partes esperan comenzar pronto la negociación de un acuerdo de asociación. La comisaria europea de Relaciones Exteriores, Benita Ferrero-Waldner, anunció que espera que el proceso de negociación comience el mes próximo con ocasión de la reunión de la comisión mixta que se celebrará en La Paz, Bolivia.

La integración suramericana tiene nuevo nombre: Unasur

El Comercio / Ecuador, 18/04/2007

Unión de Naciones Suramericanas (Unasur) es el nombre que los mandatarios de la región decidieron dar al grupo de países que trabajarán en conjunto por el desarrollo de la región, mecanismo que contará con una Secretaría Ejecutiva permanente cuya sede estará en Quito. La decisión de ubicar a la Secretaría Ejecutiva en el Ecuador fue recibida por el Gobierno ecuatoriano como un triunfo suyo. En efecto, la canciller, María Fernanda Espinosa, dijo que esa Secretaría va a coordinar el proceso de cumplimiento de las decisiones que tomen los mandatarios de la región en los distintos temas dentro del proceso de integración sudamericana. Insistió en que es simbólico que la Secretaría permanente esté en la Mitad del Mundo, porque permitirá construir una verdadera integración que vaya más allá de los aranceles, que pase por la solidaridad, el combate de la pobreza y la exclusión.

En mayo se iniciarán negociaciones entre CAN y Unión Europea

Gestión / Perú, 20/04/2007

Luego de una larga expectativa, ayer los cancilleres de los países andinos y la Unión Europea emitieron un comunicado conjunto en el que expresaron su intención de iniciar las negociaciones para alcanzar un Acuerdo de Asociación con ocasión de la próxima Comisión Mixta entre la CAN y la UE a realizarse a fines del próximo mes de mayo en La Paz (Bolivia). Durante la XIII reunión ministerial entre la CAN y la UE, que tuvo lugar ayer en Santo Domingo, los ministros enfatizaron la importancia de celebrar un Acuerdo entre las dos regiones a la brevedad posible. Con ese objetivo, señala el comunicado, "se espera que la CAN continúe sus avances en la definición del punto inicial de desgravación, así como en el proceso de adopción de las decisiones necesarias en el campo de la armonización de los regímenes aduaneros. Además, se precisa que la Comunidad Andina hará su mejor esfuerzo para mejorar las condiciones del comercio intrarregional a través de la adopción de medidas para facilitar el transporte terrestre transfronterizo.

Colombia y Venezuela relanzarán su comercio

EL País / Colombia, 18/04/2007

Colombia y Venezuela se comprometieron a suscribir un acuerdo comercial de carácter bilateral el próximo mes de julio para relanzar su intercambio de bienes y servicios. Así lo indicaron los presidentes de Colombia, Álvaro Uribe, y de Venezuela, Hugo Chávez Frías, al término de la Primera Cumbre Energética Suramericana celebrada en la Isla Margarita. Tal decisión se protocolizaría como una forma de compensar el retiro de Venezuela de la Comunidad Andina de Naciones, CAN, ocurrido el año pasado, el cual originó una crisis al interior de ese organismo. A causa de esa decisión, las exportaciones de ambos países han presentado algunos inconvenientes ante el cambio de las reglas de juego. "En el tema comercial hablamos de que los dos países estén totalmente integrados. Un intercambio comercial de US\$4.000 millones muestra que hay una gran necesidad de llegar a eso", indicó Uribe.

Venezuela canceló deuda con Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial

ABN / Venezuela, 16/04/2007

Venezuela canceló el pasado jueves la última cuota de la deuda que mantenía con el Banco Mundial (BM), según lo anunció este viernes el presidente de la República, Hugo Chávez Frías. «Con este último pago, esa deuda que era en 1998 de casi 3 mil millones de dólares (Bs. 27,95 billones de bolívares), les puedo decir hoy que no le debemos ni un centavo ni al Fondo Monetario Internacional (FMI), ni al Banco Mundial (BM)», aseguró el Jefe de Estado venezolano.

5.- CONO SUR.-

Brasil: Mantega impõe condição para entrar no Banco do Sul

Folha de Sao Paulo / Brasil, 20/04/2007

O ministro da Fazenda, Guido Mantega, disse ontem que o Brasil só vai participar da criação do Banco do Sul se for um projeto "moderno" e de interesse para o país. Outra condição para a participação do Brasil no projeto, segundo o ministro, é elaborar o projeto junto com os demais países, não acatando regras já prontas. "O Brasil não vai aderir a nada. O Brasil não é um país que adere. O Brasil participa, elabora junto ou não. Vou conversar com Lula. Tinha deixado muito claro em Washington [na reunião do FMI na semana passada] que o Brasil ou participa dentro de condições de igualdade e de um projeto que nos interessa, calcado em princípios bancários, legítimos, modernos, ou então a gente não participa", disse ele.

Petrobras quer manter controle na Bolívia

Valor Económico / Brasil, 20/04/2007

A Petrobras sairá da Bolívia, em uma retirada traumática, caso o governo do país insista em desapropriar sem acordo as refinarias que a estatal mantém no país. A ruptura nas negociações é

considerada inaceitável pelo governo brasileiro e levará a uma "deterioração" nas relações bilaterais, segundo avisou o próprio presidente Luiz Inácio Lula da Silva ao presidente boliviano, Evo Morales, em tensa reunião que tiveram na terça-feira, durante Cúpula Sul-Americana de Energia, na Venezuela. Lula apóia a decisão da Petrobras de recusar permanecer com as refinarias, se o governo local não lhe der o controle das operações.

Brasil y Paraguay comienzan a fabricar prototipos de automóviles eléctricos

Ultima Hora / Paraguay, 17/04/2007

Itaipú, en un comunicado publicado hoy, detalló que los dos vehículos deberán estar listos en julio, cuando serán probados en los Juegos Panamericanos que la ciudad brasileña de Río de Janeiro organizará entre los días 13 y 29 de ese mes. Los dos coches fueron encomendados por la empresa eléctrica brasileña Eletrobrás y su fabricación cuenta con la asesoría de la multinacional italiana Fiat, cuyos técnicos supervisarán el trabajo brasileño y paraguayo.

Mercosur da la razón a empresa argentina

ABC Color / Paraguay, 16/04/2007

El Tribunal Permanente de Revisión del Mercosur le dio la razón a una empresa de laboratorios argentina que fue demandada en Asunción por una firma paraguaya. La opinión no es vinculante, pero deja un precedente judicial comunitario. Por primera vez en la historia del Mercosur, un juez del fuero civil –en este caso de Paraguay– solicitó una opinión consultiva al Tribunal del Mercosur por una demanda que entabló una firma de nuestro país por indemnización de daños y perjuicios y lucro cesante.

Venezuela y Chile suscribieron una declaración conjunta y cuatro acuerdos

ABN / Venezuela, 19/04/2007

Los gobiernos de Venezuela y Chile suscribieron una declaración conjunta en la cual se comprometen a profundizar la unión entre las dos naciones, conforme a sus raíces históricas y culturales. Además, los dos países suramericanos suscribieron cuatro acuerdos de cooperación en materia educativa, social, energética y económica, durante la visita de la presidenta de la nación chilena, Michelle Bachelet, a Venezuela.

Chile y Malasia dan el primer paso para un TLC

El Mercurio / Chile, 20/04/2007

Chile y Malasia comenzaron ayer las conversaciones con el objetivo de sellar un Tratado de Libre Comercio. La reunión se realizó en Australia. Por parte de Chile, la delegación fue encabezada por el director de Asuntos Económicos Bilaterales de la Dirección General de Relaciones Económicas Internacionales (Direcon), Andrés Rebolledo, quien indicó que se trató de una primera sesión de acercamiento para dialogar sobre el cronograma y definir los alcances de la negociación. Por ello, se acordó que la primera ronda de tratativas se realizará a principios de junio, en Kuala Lumpur, capital de Malasia.